

Dynamiser votre entreprise grâce à nos services financiers

En proposant des solutions de financement flexibles et personnalisées à chaque étape du processus de vente, nous nous engageons à vous aider à augmenter vos ventes de la manière la plus rentable possible.



Nous pouvons vous aider

Vous permettre d'obtenir du matériel neuf plus efficace sur le plan opérationnel est une considération commerciale fondamentale pour dynamiser vos ventes sur le marché concurrentiel actuel ; et avoir accès à des fonds pour rendre ce processus plus rentable et plus abordable pour vos clients est tout aussi important. Que vous vendiez directement à des utilisateurs finaux ou par l'intermédiaire d'un réseau de distribution, Mitsubishi HC Capital Europe B.V. vous propose pour cela la gamme de solutions de financement flexibles suivantes :

- Location avec option d'achat
- Crédit-bail
- Location simple
- Location contractuelle
- Prêt

Nous savons aussi que maintenir un flux d'équipements via un réseau de distribution peut également poser des problèmes financiers à vos concessionnaires, distributeurs ou revendeurs. Ainsi, qu'ils destinent ces équipements à leurs stocks, à des démonstrations ou à leur usage propre, Mitsubishi HC Capital Europe peut proposer des solutions financières sur mesure également susceptible de contribuer à une gestion plus efficace de la trésorerie.

- Le dispositif Extended Terms Finance permet d'allonger les délais prévus aux conditions commerciales standard et d'accorder plus de temps pour vendre ou modifier l'équipement
- Le dispositif Supplier Finance permet d'obtenir un financement Mitsubishi HC Capital Europe par l'intermédiaire du prestataire ou du concessionnaire
- Le dispositif Dealer Direct Finance de financement direct par le concessionnaire propose des solutions de flottes de location

Qui sommes-nous ?

Mitsubishi HC Capital Europe est l'une des cinq unités commerciales de Mitsubishi HC Capital Europe B.V. qui, depuis plus de 35 ans, est à la pointe de la fourniture de solutions financières innovantes pour permettre aux entreprises de croître et de prospérer.

L'objectif principal de la division European Division est de soutenir la stratégie mondiale commune en développant et en apportant des solutions financières innovantes pour soutenir les ventes d'équipements des actionnaires du groupe (Hitachi et Mitsubishi) et des fournisseurs hors groupe.

Soutenir votre entreprise

Depuis de nombreuses années, nous disposons de connaissances approfondies des produits et des marchés, en étant plus particulièrement spécialisés dans les secteurs suivants :



Engins et équipements de chantier



Équipements industriels/ de production



Technologies de la santé



Manutention



Solutions durables et écologiques

Systèmes de chauffage/ refroidissement



Qu'est-ce qui nous distingue ?

L'approche collaborative et flexible de notre activité, axée sur nos prestataires de services

- Nous commençons toujours par nous demander tout ce qu'il faudra pour que l'opération soit financée. Nous voulons **trouver une solution pour chaque transaction**
- Nous prenons le temps de bien comprendre **votre entreprise**, vos produits et votre secteur d'activité
- Notre objectif est de **surmonter les difficultés** et de financer les transactions que d'autres bailleurs de fonds pourraient ne pas être en mesure de prendre en charge
- Nous ne sollicitons le soutien du prestataire que lorsque la transaction a besoin d'être appuyée pour « **passer** »
- Nous nous efforçons toujours de trouver des solutions **gagnant - gagnant**
- Nous recherchons toujours la meilleure manière de conclure des transactions, avec **les produits les plus adaptés**
- Nous employons au mieux de ses capacités **notre équipe expérimentée** qui possède des niveaux de connaissances techniques élevés
- Nous **créons de la valeur pour votre entreprise** à travers notre approche du financement des actifs sur l'intégralité de leur cycle de vie
- Nous **élaborez des solutions** de traitement des flux et nous adaptons à la spécificité des structures
- Notre travail a toujours pour objectif de parvenir à **accroître vos ventes**
- Nous établissons des **partenariats à long terme** qui apportent de la valeur à nos prestataires

« Si nous avons besoin de flexibilité, Mitsubishi HC Capital Europe (auparavant Hitachi Capital) nous fournira le produit adapté. »

Thomas Burillo, Directeur financier du groupe Probst

Notre montée en puissance



Couverture géographique et types de prestations

Mitsubishi HC Capital Europe compte une équipe de plus de 40 personnes, réparties sur cinq bureaux et parlant sept langues.

Nous disposons de capacités de transaction dans 22 pays européens, que nous pouvons apporter :

- Directement,
 - o sous forme de financements au Royaume-Uni, aux Pays-Bas, en République d'Irlande, en Finlande, en Belgique, ou
 - o sous forme de financements transfrontaliers sur des marchés sélectionnés
- Indirectement, via un réseau de partenaires de financement,

 par des transactions de financement direct ou

 par des opérations de financement indirect



Nous contacter

Belgique	Info@mhccapitaleurope.be
Royaume-Uni et demandes générales	Info@mitsubishihccapital.co.uk
Pays-Bas	Info@mhccapitaleurope.nl
République d'Irlande	Info@mhccapitaleurope.ie
Finlande	Info@mhccapitaleurope.fi

www.mitsubishihccapital.co.uk/european-division