

Versterk uw positie met financieringsoplossingen op maat

Onze flexibele financieringsoplossingen zijn altijd maatwerk. Zo ondersteunen we u in elke fase van de verkoopcyclus en groeit uw omzet op kostenefficiënte wijze.



Wat wij doen

Om succesvol te zijn in uw competitieve markt is het kunnen leveren van nieuwe en efficiëntere machines essentieel. Minstens zo belangrijk is het om uw klanten passende en betaalbare financieringsoplossingen te kunnen bieden.

Of u nu rechtstreeks aan eindgebruikers verkoopt of via een distributienetwerk, Mitsubishi HC Capital Europe B.V. biedt diverse financieringsoplossingen om dit te bewerkstelligen:

- Financiële lease
- Operationele lease

Wij begrijpen dat het beschikbaar hebben van de optimale hoeveelheid van machines -voor demonstratiedoeleinden, handelsvoorraad of voor eigen vloot- een financiële uitdaging kan zijn voor uw dealers. Mitsubishi HC Capital Europe biedt financieringsoplossingen op maat voor de volgende scenario's:

- Extended Terms Finance – verlengt de standaard betaaltermijn, waardoor u meer tijd heeft om machines te modificeren en te verkopen;
- Supplier Finance – maakt financiering mogelijk via de fabrikant of distributeur;
- Dealer Direct Finance – biedt financiële oplossingen voor de verhuurvloot

Wie wij zijn

Mitsubishi HC Capital Europe is één van de vijf business units van Mitsubishi HC Capital Europe B.V., dat al meer dan 35 jaar toonaangevend is in het leveren van innovatieve financiële oplossingen om bedrijven te helpen groeien.

De belangrijkste doelstelling van de European-divisie is het ondersteunen van de wereldwijde groepsstrategie. Dit doen we door innovatieve financiële oplossingen te ontwikkelen om de verkoop te ondersteunen van verschillende bedrijfsonderdelen, van zowel onze aandeelhouders Hitachi en Mitsubishi, als van externe vendors.

De juiste keuze

Wat onderscheidt Mitsubishi HC Capital Europe van de andere aanbieders? Dat is onze transparante, flexibele en leveranciersgerichte benadering. En daarin laten we ons leiden door onze eigen beroepsethiek:

- 100% inzet: 'Wat is er voor nodig om de **deal gefinancierd te krijgen?**
- Het is ons doel om **uw marktpositie** te verbeteren;
- Onze financieringsoplossingen zijn **made-to-measure**, voor zowel standaard flow business als voor unieke transacties;
- **Voor elke deal is er een oplossing.** We houden van een uitdaging;

- **Kennis is de basis:** we nemen de tijd om uw bedrijf, producten en sector te begrijpen;
- We doen het **samen:** we maken optimaal gebruik van de **expertise** van de **ervaren mensen** binnen ons team;
- Goed voor elkaar, we zoeken altijd naar **oplossingen met wederzijds voordeel;**
- **Waarde toevoegen,** we creëren financieringsoplossingen voor alle stadia van de levensduur van de door u verkochte machines;
- Geen half werk, we gaan voor **langdurige relaties** die waarde toevoegen voor onze vendors.

Uw bedrijf ondersteunen

We hebben jarenlange betrouwbare, diepgaande product- en marktkennis en industriële expertise in:



Bouw



Industrie



Healthcare



Materials handling



Duurzame en groene oplossingen



Verwarmings-/ koelingsystemen

“Als we flexibiliteit nodig hebben, dan heeft Mitsubishi HC Capital Europe (voorheen Hitachi Capital) het juiste product.”

Probst Group CFO Thomas Burillo



Groeien van kracht naar kracht



Waar wij zijn

MHC heeft meer dan 40 medewerkers, verspreid over vijf kantoren, waar zeven talen worden gesproken.

We hebben transactiecapaciteiten in 22 Europese landen:

- Direct:
 - financiering in eigen land met activiteiten in het VK, Nederland, Ierland, Finland, België
 - grensoverschrijdende financiering in geselecteerde markten
- Indirect via een netwerk van financieringspartners

 Directe financieringstransacties

 Indirecte financieringstransacties



Contact

Nederland	Info@mhccapitaleurope.nl
België	Info@mhccapitaleurope.nl
Finland	Info@mhccapitaleurope.fi
Ierland	Info@mhccapitaleurope.ie
VK en algemene vragen	Info@mitsubishihccapital.co.uk
www.mitsubishihccapital.co.uk/european-division/netherlands	